

# AUDITING sas

Società di Consulenza Aziendale

10146 TORINO – Pzza Del Monastero 5

T +39 011 7794255 – F+39 011 19701807 – M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – sito [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)

## ASSISTENTI IMPRENDITORI nella **GESTIONE AZIENDALE**

<b>CONTABILITA' DIREZIONE</b>	<b>Servizi</b>
1) <b>ORGANIZZAZIONE AZIENDALE</b>	Incarichi di <b>Amministratore Aziendale - Tutor Start up</b> e passaggi generazionali Pianificazione e gestione strategie e processi Selezione e Formazione Personale
2) <b>CONTABILITA' GENERALE</b>	Registrazione Documenti Conatibili Analisi Partitari IVA - IVA Comunitaria Rapporti con <b>Commercialisti - Consulente del Lavoro</b>
3) <b>BILANCIO</b>	Stesura - Analisi indici: Economici (ROI- ROS - ROE- Ebit - Ebitda - Cash Flow) Finanziari (ROA - Ciclo Monetario - Pay back - Leverage) Patrimoniale
4) <b>CONTROLLO di GESTIONE</b>	Quadro Controllo Costi (Centri di Costo, Commesse) Formazione Prezzi Calcolo BEP (quando s'inizia ad avere utili) Make or Buy (fare o far fare) - Outsourcing - Balanced scorecard
5) <b>GESTIONE MAGAZZINO</b>	Calcolo lotto economico - Inventari e Valutazione, metodi: Medio, Medio ponderato, Lifo, Lifo a scatti, Fifo. Pianificazione Acquisti
6) <b>BUDGET</b>	Stesura tutte le aeree funzionali - Controllo trimestrale con Consuntivo - Applicazione Feedback
7) <b>BUSINESS PLAN</b>	Scrivere ed analizzare il BP per Progetti di Investimenti e Sviluppo Mercati
8) <b>GESTIONE FINANZIARIA</b>	Rendiconto Finanziario - Foglio lavoro calcolo del flusso dei fondi, per cassa, capitale circolante e capitale investito Cercare risorse Finanziarie anche Agevolate e Contributi a Fondo Perduto Rapporti con Banche - Operatore sportello Recupero Crediti rapporti con Legali

<b>PROGETTI</b>	<b>SERVIZI</b>
1) <b>ORGANIZZARE LE PMI PER LA CRESCITA</b>	Punto di partenza <b>il CHECK UP AZIENDALE</b> Conoscere i Clienti e le loro esigenze Lo stato di salute dell'azienda Piano di Sviluppo Coordinatori <b>CONTRATTI RETE IMPRESE - L 122/10</b> Manager <b>CONSORZI INTERNAZIONALIZZAZIONE - L 134/12</b>
2) Fare i Primi Passi per Entrare e Radicarsi in <b>MERCATI ESTERI</b>  Particolarmente in <b>BRASILE</b> ponte per l'America Latina <b>RUSSIA</b> e Paesi Confinanti <b>AFRICA</b> <b>TURCHIA</b> <b>SVIZZERA</b> <b>COMUNITA' EUROPEA</b>	Studi Fattibilita' dei Mercati scrivere Business plan, valutare se ci sono opportunità, lo si fa partecipando a Missioni Economiche in <b>MEETING One to One</b> con potenziali Partner Produttivi, Commerciali, Importatori - Esportatori Costituire e gestire Strutture operative di Produzione e Commercio. Rete Vendite, Showroom, Franchising Ceck up Imprese estere per conoscere capacità Organizzare e partecipare ad almeno <b>6 missioni all'anno</b> Impegni per ogni missione <b>10 - 15 giorni</b> Impegni per trasferte <b>3 mesi</b>

# AUDITING sas

Società di Consulenza Aziendale

10146 TORINO – Pzza Del Monastero 5

T +39 011 7794255 – F+39 011 19701807 – M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – sito [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)

## CORSI FORMAZIONE AZIENDALE

svolti nella **SEDE** delle **IMPRESE** o presso **Sedi** di **ORGANISMI** di **FORMAZIONE**

<b>CORSI</b>	<b>Cenni su programma</b>	<b>Ore indicative</b>
<b>CONTABILITA' GENERALE</b>	Piano dei conti. Metodo partita doppia, Tecniche bancarie, Documenti contabili e fiscali – Libri obbligatori. Normativa Iva nazionale, comunitaria, internazionale. Scritture contabili e rettifiche d'esercizio. Stesura Bilancio	32
<b>CONTROLLO GESTIONE</b> di	<b>Analisi Bilancio</b> , Ratios: Economici, Finanziari, Patrimoniali, Commerciali, Efficienza, Efficacia. <b>Contabilità analitica</b> . Ripartizione Costi, Centri di Costi, Metodi: Direct costing, Activity Based Costing, Balanced scorecard.. <b>Budget</b> aree funzionali. <b>Business plan</b> per progetti ed investimenti, calcolo pay back. Il <b>Controllo di Gestione</b> comprende elementi essenziali per il supporto alle decisioni ed il controllo delle performance: la Contabilità Direzionale, il Budget, il Reporting ed i Key Performance Indicators.	32
<b>GESTIONE MAGAZZINO</b>	Sicurezza Carrellisti. Valutazione Magazzino. Lotto Economico. Organizzazione, metodo just in time. Criteri di gestione in regime di turbolenza e scarsa liquidità	24
<b>PIANIFICAZIONE FINANZIARIA</b>	Foglio lavoro del Rendiconto Finanziario indici di equilibrio finanziario, ciclo monetario, cash flow, finanziamenti agevolati e contributi	24
<b>MERCATI ESTERI</b>	Come impostare e finanziare un progetto imprenditoriale per fare i primi passi in mercati esteri, Come entrare e radicarsi. Business plan. Focus Brasile, Russia, norme doganali, fiscali, commerciali, contrattuali.	24
<b>CONTRATTO RETE IMPRESE</b>	Metodo di fare sistema per realizzare progetti a low cost, in piena autonomia, con agevolazioni finanziarie e contributi	16
<b>START UP IMPARO L'IMPRESA</b>	Come avviare, organizzare, gestire, finanziare una nuova impresa. Guida norme fiscali, societarie, governance, lavoro, tecniche bancarie, budget, business plan.	32
<b>MARKETING AGRO TURISMO</b>	Come aprire e gestire un agro turismo. Aspetti commerciali, comunicazione, fiscali, igienici, ristorazione, commodation	24
<b>FOOD BEVERAGES MANAGEMENT</b> &	Corso rivolto a Ristoranti–Alberghi- Agroturismo, anche per realizzare Progetti verso Mercati Esteri. Programma International Food & Beverages Management. Budget operazioni di previsioni d'esercizio. Analisi e Costi di controllo. Servizio acquisti e giacenza magazzino, rapporti con Fornitori	24

Durata di ogni lezione **4 o 8 ore**, 2 volte a settimana

**Svolgiamo docenza da oltre 20 anni, l'esperienza acquisita ci permette di svolgere corsi con metodi molto pratici e nel caso di corso mono aziendali, il programma è personalizzato all'impresa.**

# AUDITING sas

Società di Consulenza Aziendale

10146 TORINO – P.zza Del Monastero 5

T +39 011 7794255 – F+39 011 19701807 – M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – sito [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)

**INVITO** a partecipare ad un



## WORKSHOP MERCATI ESTERI

**Tema** **COME IMPOSTARE E FINANZIARE UN  
PROGETTO IMPRENDITORIALE ALL'ESTERO  
CONTRATTO RETE IMPRESE L 122/10**

**Programma:**

Che cos'è il Contratto Rete Imprese, quali vantaggi offre alle Imprese., la governace  
Come impostare e finanziare un progetto all'estero, con obiettivo di entrare e radicarsi.

Come trovare potenziali Partner.

Fonti di Finanziamenti anche Agevolati e Contributi

Quali forme societarie costituire

Norme Contrattuali, Doganali, Fiscali

Focus Paese BRASILE

**Rivolto** ad Imprese interessate a sapere come fare i primi passi per entrare e radicarsi all'estero. Ed anche conoscere Imprenditori e trattare insieme argomenti di business, eventualmente farne insieme. Vuole essere un'occasione di cercare nuove strade da percorrere insieme ad altre imprese, fare squadra si vince.

Durata workshop **h 14, dalle 9,30 alle 17,30 – 2 giorni di seguito.**

# AUDITING sas

Società di Consulenza Aziendale

10146 TORINO – Pzza Del Monastero 5

T +39 011 7794255 – F+39 011 19701807 – M [auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it) – sito [www.auditingitalia.it](http://www.auditingitalia.it)

## REFERENZE



**Raffaele Colonna, Amministratore e Consulente ed Auditing sas**

**T 348 230 71 77**

1970 **FIAT** Contabilità Generale per progetti Belo Horizonte e Urss. 1978 **HELIOS ITALIA** **Revisore** Bilancio, collaborazione con Commercialisti. 1982 **Consulente** Aziendale, 1985 costituzione **AUDITING** sas. 1988 Associati **CONFINDUSTRIA ASSOCONSULT**, membri settore PMI Internazionalizzazione e Collegio Revisori. 1996 **DOCENTE** Formazione, Corsi svolti a: Aosta, Ivrea, Torino, Cuneo, Alessandria, Biella, Novara, Pavia, Varese, Busto Arsizio, Seregno, Cantù, Lecco, Monza, Milano, Brescia, Verona, Bolzano, Vicenza, Padova, Venezia, Rovigo, Parma, Modena, Ferrara, Ravenna, Rimini, Bologna, Firenze, Piombino, Pescara, Barletta, Fasano, Lecce. 1997 **Consigliere e Consulente di CONSORZI EXPORT**, missioni, progetti, promozioni PMI di Business in: Argentina, Uruguay, Brasile, Perù, Centro America, Costa D'Avorio, Burkina Faso, Tunisia, Marocco, Russia, Svizzera, CE.

**CLIENTI** Commercialisti: Gallo, Verneti, Russo, Forlani. Organismi di Formazione: Casa di Carità, Gruppo CS, Forema. Elea, Isp Italia, Randstad, Keyco, VCO Formazione. Società di consulenza: Gruppo Soges, Gruppo Safi. Consorzi: Consorzio Canavese Export, Consorzio ICIM, Consorzio Promozione Turistico Alberghiero, Consorzio Italiasia, A **Rio de Janerio** si opera con **Rafael Zibelli** presidente AICC Associazione Nazionale Commercio e Cultura e UIM Unione Italiani nel Mondo

Per informazioni inviare una mail specificando **CON chi PARLARE e N TELEFONO**.

Il ns Consulente Vi contatterà nel più breve tempo possibile. M

[auditing@fastwebnet.it](mailto:auditing@fastwebnet.it)

**Grazie della Vs cortese attenzione**

